

# 2024 OKBビジネスセミナーのご案内

原価を見える化して利益倍増を目指そう！

## 原価計算のキホンと戦略的活用法

講師 株式会社OKB総研 経営コンサルティング部 中小企業診断士 水野 浩里

ねらい

「売上が増えたのに利益が増えない」「月次試算表を作成しているが利益が管理できていない」などとお悩みではありませんか？これらを解決するカギは、「個別損益の把握」にあります。

個別損益を把握することは、「何を」「誰に」「いくらで」売るかを考えるうえでの基礎となり、利益を獲得していくためには不可欠な要素です。値上げ交渉をするうえでも重要な根拠となります。

本セミナーでは、個別損益の把握や収益改善に活用できる「原価計算と原価管理」について、事例を交えて分かりやすくお伝えします。「利益にこだわる会社づくり」に取り組み、利益倍増を実現しましょう！

対象	経営者・幹部 管理職 原価計算のキホンを学びたい方	講師プロフィール	
日時	2025年2月20日(木) 13:30~16:30	1975年春日井市生まれ。1998年名古屋市立大学経済学部卒業後、大垣共立銀行入社。2005年に共立総合研究所（現 OKB 総研）へ出向し、経営コンサルティング等を担当。「原価計算・原価管理」「経営計画」「財務管理」など、銀行業務や経営コンサルティングでの経験を活かしたテーマを得意とする。「丁寧さ」「分かりやすさ」を重視した講義が好評。	
会場	OKB Harmony Plaza 名駅 (名古屋市中村区名駅 4-6-17 名古屋ビルディング 10階)	カリキュラム ※プログラムは変更になる場合もございます	
受講料 1名様 消費税込	共立ビジネスクラブ会員さま 5,500円 一般 13,200円	1. なぜ忙しいのに儲からないのか？ 2. 帰ってすぐに確認したくなる！「原価計算・原価管理のキホン」 (1)製品別粗利益なんて出せっこない？ (2)「製品別限界利益」に着目して出血を止めろ！ (3)気を付けないと大損に！「チャージ」の落とし穴 (4)見積り間違いが「薄利多忙」を招く！ 3. 目指せ利益倍増！「個別損益データ」戦略的活用法 (1)どの製品で売上をあげれば良いのか？ (2)売上が多い得意先の利益貢献度は？ (3)「収益カイゼンミーティング」で利益アップ！ (4)原価計算ができる人・わかる人を育てよう！ 4. 事例検討	
定員	30名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます ※お申し込み状況によっては、開催を見送ることがあります	※詳細は WEB ページ「OKB ビジネスセミナー」をご覧ください	

お申し込みはホームページをご利用ください

OKBビジネスセミナー

検索



FAXでお申し込みの場合は、受講申込書をご利用ください。受講申込書は OKB 総研ホームページよりダウンロードいただけます

お問い合わせ

株式会社 OKB 総研

共立ビジネスクラブ事務局

0120-39-5505 9:00~17:00※土日祝、年末年始を除く

FAX.0584-74-2688 <https://www.okb-kri.jp>