

# 2023 OKBビジネスセミナーのご案内

## 原価を見える化して利益倍増を目指そう！ 原価計算のキホンと戦略的活用法

講師 株式会社OKB総研 経営コンサルティング部 中小企業診断士 水野 浩里

ねらい

「売上が増えたのに利益が増えない」「月次試算表を作成しているが利益が管理できていない」などとお悩みではありませんか？これらを解決するカギは、「個別損益の把握」にあります。

本セミナーでは、個別損益の把握や収益改善に活用できる「原価計算と原価管理」について、事例を交えて分かりやすくお伝えします。「利益にこだわる会社づくり」に取り組み、利益倍増を実現しましょう！

対象	経営者・幹部 管理職 原価計算のキホンを学びたい方	講師プロフィール	1975年春日井市生まれ。1998年名古屋市立大学経済学部卒業後、大垣共立銀行入社。コンサルティング会社での研修を経て、2005年に共立総合研究所（現OKB総研）へ出向。「原価計算・原価管理」「経営計画」「決算書の読み方」「財務管理」など、銀行業務や経営コンサルティングでの経験を活かしたテーマを得意とする。「丁寧さ」「分かりやすさ」を重視した講義が好評。	
日時	2024年2月7日(水) 13:30~16:30	カリキュラム	※プログラムは変更になる場合もございます	
会場	OKB Harmony Plaza 名駅 (名古屋市中村区名駅 4-6-17 名古屋ビルディング 10階)	1. なぜ忙しいのに儲からないのか？		
受講料 1名様 消費税込	共立ビジネスクラブ会員さま 5,500円 一般 13,200円	2. 帰ってすぐに確認したくなる！「原価計算・原価管理のキホン」 (1)製品別粗利益なんて出せっこない？ (2)「製品別限界利益」に着目して出血を止める！ (3)気を付けないと大損に！「チャージ」の落とし穴 (4)見積り間違いが「薄利多忙」を招く！		
定員	25名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます ※お申し込み状況によっては、開催を見送ることがあります	3. 目指せ利益倍増！「個別損益データ」戦略的活用法 (1)どの製品で売上があげれば良いのか？ (2)売上が多い得意先の利益貢献度は？ (3)「収益カイゼンミーティング」で利益アップ！ (4)原価計算ができる人・わかる人を育てよう！		
		4. 事例検討	※詳細はWEBページ「OKBビジネスセミナー」をご覧ください	

お申し込みはホームページをご利用ください

OKBビジネスセミナー

検索



FAXでお申し込みの場合は、受講申込書をご利用ください。受講申込書はOKB総研ホームページよりダウンロードいただけます

お問い合わせ

株式会社 OKB 総研

共立ビジネスクラブ事務局



0120-39-5505 9:00~17:00※土日祝、年末年始を除く

FAX.0584-74-2688

<https://www.okb-kri.jp>