

2022 OKBビジネスセミナーのご案内

セミナー&個別相談 本気で取り組むデジタルマーケティング・営業 DX

【BtoB 企業向け】**事例から学ぶ！1年でWeb集客を500%成長させた秘訣**


講師 株式会社アクシス 代表取締役社長 臼井 教司 氏

BtoB ビジネスにおいては、コロナの影響、人材不足、顧客の購買行動の変化といった背景から、従来の対面による営業スタイルからデジタルを活用した営業スタイル（DX化）にシフトする流れが加速しています。DX やマーケティングは大手企業だけでなく、最近では中小企業でも重要性が増しています。

ねらい

DX の推進が急務となり実際に各企業が対応してはいるものの、重要なポイントが押さえられておらず、「Web 集客で思うような成果が出ない」「ツールを導入したが使いこなせない」等、成功事例が少ないのも現状です。

本セミナーでは、デジタル化に舵を切り約 1 年で「顧客リストが 5 倍に増加」、「Web からのお問い合わせ件数が倍増」、「非対面での商談でも大型案件を受注」などの成果を出した取り組み事例をご紹介します。具体的にどのような施策や改善をしてきたのかを解説します。※個別相談の日程につきましては、セミナー終了後に個別に調整いたします。

対象	経営者・幹部 管理職 中堅・実務担当者	企業のインターネットからの売上・利益を倍増させ、Web 活用の成功に導く株式会社アクシスの経営者。これまでに 200 社以上のウェブマーケティング支援を行い、中小企業の売上アップに定評がある。 創業時のジグノシステムジャパンにて、インターネットコンテンツサイトの企画・ディレクションを行い、28 歳にて上場を経験。その後、香港にて SONY との共同事業立ち上げおよび、台湾での子会社立ち上げを経て、2003 年からはウォルト・ディズニー・カンパニーにて、プロデューサーとしてインターネットサービスの企画・ディレクション業務から新規事業開発までを 7 年間担当し、独立。2011 年 10 月より現職。	
日時	■セミナー 2023年2月7日(火) 13:00~16:30 ■個別相談(予約制:1時間程度) ※セミナー終了後、個別に調整いたします		
会場	■セミナー OKB Harmony Plaza 名駅 (名古屋市中村区名駅 4-6-17 名古屋ビルディング 10 階) ■個別相談 株式会社アクシス岐阜本社 (岐阜市金宝町1丁目3 第一生命ビル 2F) 若しくは オンライン(Zoom)	カリキュラム ※プログラムは変更になる可能性もございます	
受講料 1 名様 消費税込	共立ビジネスクラブ会員さま 11,000 円 一般 26,400 円	■セミナー BtoB マーケティングのポイントや Web 集客ノウハウなど、事例を用いてご紹介します。皆さまのデジタルマーケティング・DX 推進に役立つアイデアを見つけていただけます。 ・BtoB マーケティングの重要性 ・DX 化に向けて何から取り組むべきか ・Web 集客を加速させた具体的な取り組み など	
定員	20 名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます ※お申し込み状況によっては、開催を見送ることがあります	■個別相談 皆さまが日頃抱えている Web 集客・デジタル活用に関する状況や悩みをじっくりお聞きし、アドバイスをさせていただきます。セミナーで学んだことを自社に落とし込めるよう、方向性や施策を見つけていきましょう。日程は、セミナー終了後、個別に調整いたします。 ※詳細は WEB ページ「OKB ビジネスセミナー」をご覧ください	

お申し込みはホームページをご利用ください

OKB ビジネスセミナー

検索

FAX でお申し込みの場合は、受講申込書をご利用ください。受講申込書は OKB 総研ホームページよりダウンロードいただけます



お問い合わせ

株式会社 OKB 総研

共立ビジネスクラブ事務局

0120-39-5505 9:00~17:00※土日祝、年末年始を除く

FAX.0584-74-2688 <https://www.okb-kri.jp>

【ご注意】※新型コロナウイルス感染状況に応じて、開催の中止・延期もしくはオンライン開催に変更する可能性があります。