

# 2021 OKBビジネスセミナーのご案内

セミナー&個別相談 自社に合ったWEB活用法を発見

## 知らなきゃ損！売上を伸ばすWEB集客の秘訣

講師 株式会社アクシス 代表取締役社長 臼井 教司 氏

WEBの活用により、自社商品・サービスの拡販や、採用者数の増加などの達成が可能です。業者への丸投げや独学だけでは、十分にWEBの力を活かすことはできません。

本セミナーでは、200社以上のWEB集客支援の実績を持つプロが、ホームページからの売上3倍増加、お問合せ数50件増加など、企業のWEB活用で結果を出してきたノウハウをご紹介します。セミナーでは、自社ホームページの見直しのポイントや、アクセス数を増やすための方法を、豊富な事例とともにお伝えします。セミナー後には、個別相談を通じて、自社に合ったWEB活用の方向性や施策を見つけていただけます。個別相談の日時につきましては、セミナー終了後に個別に調整いたします。

ねらい

対象	経営者・幹部 管理職者 中堅・実務担当者	企業のインターネットからの売上・利益を倍増させ、WEB活用の成功に導く株式会社アクシスの経営者。これまでに200社以上のWEBマーケティング支援を行い、中小企業の売上アップに定評がある。創業時のジグノシステムジャパンにて、インターネットコンテンツサイトの企画・ディレクションを行い、28歳にて上場を経験。その後、香港・台湾での新規事業を経て、2003年からはウォルト・ディズニー・カンパニーにて、ネットサービスの企画・ディレクション業務から新規事業開発まで、プロデューサーとして7年間従事後、独立。2011年10月より現職。	
日時	■セミナー 2022年2月16日(水) 13:30~16:00 ■個別相談(予約制:1時間程度) ※セミナー終了後、個別に調整いたします		
会場	オンライン 本セミナーはWEB会議システム「Zoom」を利用します	カリキュラム ※プログラムは変更になる可能性もございます	
受講料 1名様 消費税込	共立ビジネスクラブ会員さま 9,900円 一般 23,760円	■セミナー 1. ホームページ制作編 ホームページで売上アップのベースを作るための考え方や方法、やってしまいがちなホームページ制作における間違いと成果を出すための秘訣をお教えます。 2. ホームページ集客編 ホームページ制作後に必要となるのが集客施策の検討です。顧客との関係を強化するブログ・SNSの活用方法など、弊社の成功事例を交えてお伝えします。	
定員	30名 ※定員になり次第、締め切らせていただきます ※お申し込み状況によっては、開催を見送ることがあります	■個別相談 自社のWEB活用に関する課題の解決やセミナーで学んだことを活かす最適な方向性や施策を見つけていきましょう。時間は、セミナー終了後、個別に調整いたします。 ※詳細はWEBページ「OKBビジネスセミナー」をご覧ください	

お申し込みはホームページをご利用ください

OKBビジネスセミナー

検索

FAXでお申し込みの場合は、受講申込書をご利用ください。受講申込書はOKB総研ホームページよりダウンロードいただけます



お問い合わせ

株式会社 OKB 総研

共立ビジネスクラブ事務局

0120-39-5505 9:00~17:00※土日祝、年末年始を除く

FAX.0584-74-2688 <https://www.okb-kri.jp>

【ご注意】

※新型コロナウイルス感染状況に応じて、開催の中止・延期もしくはオンライン開催に変更する可能性があります。