

必要事項をご記入のうえ、FAXにてお送りください

FAX.0584-74-2688

# 今からでも間に合う! Web活用セミナー

～WEBを使って販売力・採用力を戦略的に構築する秘訣～

## 受講申込書

### ■お申込内容

<input type="checkbox"/> 会員No _____		<input type="checkbox"/> 一般		<input type="checkbox"/> パスポート会員	
貴社名		〒 _____		私(申込責任者)は下記【個人情報の取り扱いに関する重要事項】を私と各参加者が確認し、承諾した上で申し込みます。	
ご住所		TEL ( ) _____		お取引店 _____ 店	
TEL		お取引店		受講券は、申込責任者様宛てにご送付いたします。	
受講者 参加希望日に☑ チェックしてください	お名前		役職 <sup>※1</sup>		第1回
	経営者 (推進責任者)				<input type="checkbox"/>
	担当者				<input type="checkbox"/>
	担当者				<input type="checkbox"/>
貴社ホームページの無料診断をご希望の方は、☑チェックしてください。		ホームページの無料診断を希望します。		<input type="checkbox"/>	

※1 参加者属性に合わせたセミナーの内容とするために利用いたします。可能な範囲でご記入ください。

### 〈受講料のお支払い方法〉

【共立ビジネスクラブ会員様】会費のお支払い指定口座から自動振替いたします。

※お振込みをご希望の会員様は、右欄に☑チェックしてください。後日、振込用紙(振込手数料お客様負担)を送付します。

【一般のお客様】お振込みでのお支払いになります。後日、振込用紙(振込手数料お客様負担)を送付します。

### 受講料

<input type="checkbox"/>	お振込み に変更する
--------------------------	---------------

### ■個人情報の取り扱いに関する重要事項

1.(名称)株式会社OKB総研(連絡先)TEL/0584-74-2611 2.ご記入いただきました個人情報は、株式会社OKB総研の「個人情報保護方針」および「個人情報の取り扱いについて」に従い適切に取り扱います。3.(個人情報の利用目的)セミナーに関する申し込みの受付とその業務の運営管理のために利用いたします。4.お客様が本申し込みに必要な記載事項の記載を希望しない場合、および本重要事項の内容の全部、または一部を承諾していただけない場合、本申し込みをお断りすることがあります。

お申し込み  
お問い合わせ

株式会社OKB総研 共立ビジネスクラブ事務局 [担当] 大橋・棚橋

TEL.0120-39-5505 FAX.0584-74-2688 [平日(祝日を除く) 9:00~17:00]

OKB Business Seminar

# OKBビジネスセミナー のご案内

☆ OKB総研

## 今からでも間に合う! Web活用セミナー ～WEBを使って販売力・採用力を戦略的に構築する秘訣～

講師 株式会社アクシス 最高執行責任者 平岡 謙一氏  
株式会社アクシス クライアントサクセス部 澤田 憲氏  
株式会社アクシス ネットビジネスコンサル部 高橋 こそ恵氏

セミナーの  
ねらい

インターネットを正しく理解し適切に使えば、自社ブランドの価値を向上させ、自社サービスの拡販・売上高アップ、採用者数の増加などを達成することが可能となります。しかし、どこかの業者への丸投げや、独学で学ぶだけでは複雑化したインターネットの力を十分に活かすことはできません。

本セミナーでは、第1回で企業ブランディングのベースを作るための基礎知識や手法を、第2回・第3回で目的(売上UP・採用力UP)に応じたWEB活用の秘訣をお伝えいたします。セミナーご受講の方には別途ホームページの無料診断&無料コンサルティング(相談会)も実施いたします。

本セミナーを自社で効果的に活かしていただくため、第1回セミナーにご参加いただいた上で、第2回・第3回のセミナーにご参加いただくことをおすすめいたします。

対象

経営者  
幹部

管理者

中堅  
実務担当者

若手社員  
新入社員

日時  
会場

第1回: 2019年 7月24日(水)  
13:00~17:00

第2回: 2019年 8月22日(木)  
10:00~13:00

第3回: 2019年 8月22日(木)  
14:00~17:00

OKB Harmony Plaza 名駅

(名古屋市中村区名駅4-6-17 名古屋ビルディング10階)

受講料

(1名様  
消費税込み)

	会員	一般
各回	5,400円	12,960円

定員

各回30名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。  
お申込み状況によっては、開催を見送ることがあります。



第1回開催日時 2019年7月24日(水) 13:00～17:00

## 企業ブランディング編 (売上UP・採用力UP 基礎編)

自社の強みと業界内でのポジションを適切に表現し、売上高アップ・採用力アップのベースを作る方法

- 1 自社ホームページの閲覧状況と会社の評判をネットを使って把握
- 2 3C分析を通して自社のポジショニングを確立
- 3 適切にニュースを更新し自社の認知を広げる

第2回開催日時 2019年8月22日(木) 10:00～13:00

## Web担当者・EC担当者向け 売上UP編

ランディングページ、独自ECサイト、楽天などのECモールを適切に使い分け、さらにリピート率を高めて売上高を高める方法

- 1 販売や問合せ獲得を目的としたランディングページの作り方
- 2 独自ECサイト運営とモール出店のメリット/デメリット
- 3 リピート率を高め、ついで買いを促し顧客価値を高める

第3回開催日時 2019年8月22日(木) 14:00～17:00

## 人事担当者向け 採用力UP編

自社採用ページを強化し、ポータルサイトだけに依存せずに応募者数を増やす方法

- 1 インターネットを活用して応募者を増やすために必要な考え方
- 2 社長メッセージや先輩社員の声の効果的に活用する
- 3 応募対象者に自社採用ページを見てもらうための集客経路の確立

### お申し込み手続き

- ・「受講申込書」に必要事項をご記入のうえ、FAXしてください。
- ・開催日1週間前を目途に受講券をお送りいたします。

### 受講料のお支払い

セミナー開催日以降の約定日に、会費のお支払い指定口座から自動振替いたします。

### 【銀行振り込みの場合】

後日、振込依頼書(振込手数料お客様負担)をお送りいたしますので、セミナー開催日の前日までにお振り込みください。

※一般のお客様は、銀行振り込みとなります。

### キャンセルの受付

キャンセルの場合は、開催日の前営業日までにご連絡ください。ご連絡のない場合は、受講料は頂戴いたしますのでご了承ください。

複数回受講の場合は、1回目の開催前のみキャンセルが可能となります。2回目以降の講座をご欠席された場合のご返金はいたしかねます。

<連絡先> ☎ 0120-39-5505  
平日(祝日を除く) 9:00～17:00

### 貴社ホームページの無料診断&無料個別コンサルティング(相談会)で自社の課題や疑問を解決!

セミナーご受講の方には、「ホームページの無料診断」と「個別コンサルティング」も実施いたします。

#### ◆ホームページの無料診断

「Webサイトの設計や導線の分かりやすさ」「競合他社との違い」「訴求したい内容の明確さ」の3点から診断します!ご希望の方は、申込書欄へチェックをお願いいたします。後日、OKB総研よりご連絡いたします。事前にご用意いただきたいもの:①対象サービスのURL、②主要キーワード(3つ程度)、③競合他社(3社程度)

※1社につき一度に診断をお申し込みいただけるのは、1サービス(または1製品)までとさせていただきます。  
※株式会社アクシスのプライバシーポリシーに同意いただけない方、同業種(ホームページ制作)の方はご利用いただけませんのでご了承ください。

#### ◆個別コンサルティング

セミナーで学んだことを自社のホームページに活かそうと思うと、いろいろな疑問がうかんでくることと思います。個別コンサルティングでは企業様ごとのケースに合わせて一緒に最適な方向性や施策を見つけていきます。

開催日:セミナー当日にお客様と講師で決めていただきます。

会場:株式会社アク시스(岐阜本社) 住所:岐阜市金宝町1-3 第一生命ビル2階

## 講師 Profile



株式会社アク시스 最高執行責任者 平岡 謙一氏

【執筆書籍】『初級ウェブ解析士/認定試験公式テキスト』

『プロが教える実践テクニックYahoo!アクセス解析マスターガイド』

【資格】 WACA認定ウェブ解析士マスター、Googleアナリティクス個人認定資格(GAIQ)

大手電機メーカーにてSEとして、海外新興市場でのマーケティングに9年間従事後、インターネットの可能性を感じて独立。独立後、インターネットマーケティングのコンサルティング会社である株式会社キメラワークスを設立し、企業のネットビジネスコンサルティングおよび自社メディアサイトの構築・運営を行う。2012年11月よりアク시스に入社。最高執行責任者。

## 講師 Profile



株式会社アク시스 クライアントサクセス部 澤田 憲氏

【資格】 Google 広告 基礎認定資格、Google 広告 検索広告認定資格

フリーペーパー編集部に紙媒体とウェブメディアの新規営業および顧客フォローに8年間従事。その後、広告代理店でマス広告、交通広告、折込チラシなどのオフライン媒体を活用したプロモーションを行う。オフライン媒体では広告効果が分かりにくいことがきっかけでウェブ業界への関心が強くなり、2016年4月よりアク시스に入社。企業がウェブサイトを活用するための戦略立案、サイトディレクション、リスティング広告運用、アクセス解析によるサイト改善などウェブマーケティングの総合支援を行う。

## 講師 Profile



株式会社アク시스 ネットビジネスコンサル部 高橋 こず恵氏

DTPデザイナー、Office系ソフトのヘルプデスクを経験後、Web業界に転身。2012年5月にアク시스入社後は、自社ECサイト立上げ、楽天・Amazon・Yahoo等のモール出店をはじめ、企画・ディレクション、サイト制作・メルマガ配信・商品登録、リスティング広告出稿・管理などECサイト運営に関する多岐に渡る業務に従事。現在はECコンサルタントとして、立ち上げから店舗運営までを一貫的にサポート。専門的な知識だけでなく、ECサイト運営の面白さも伝えていき、ECサイトを活性化させるための取り組みをWeb担当者と二人三脚で行う。