

NEW

アドラー心理学に学ぶ！ 営業職に求められる「人間関係構築術」習得セミナー

講師 有限会社ヒューマン・ギルド 取締役法人事業部長 宮本 秀明 氏

セミナーの
ねらい

営業職には、お客様と率直な意見を交わし、そのニーズに応えられる真の人間関係の構築が必要です。本セミナーでは、アドラー心理学をベースとしたカウンセリング手法と勇気づけの技法を活用し、観察力、傾聴力、共感力、効果的な質問の仕方などを学びます。そして、お客様から「あなただから、買いたいんだ」と思ってもらえるような営業職を目指します。

対象

経営者
幹部

管理者

中堅
実務担当者

若手社員
新入社員

日時

2019年
6月17日(月) 13:00~17:00

会場

OKB Harmony Plaza 名駅
(名古屋市中村区名駅4-6-17 名古屋ビルディング10階)

受講料

会員 5,400円
一般 12,960円 (消費税込み)

定員

30名 ※定員になり次第締め切らせていただきます。
お申込状況によっては、開催を見送ることがあります。

講師プロフィール

1982年、スタンフォード大中退。広告業界を経て、数社の研修会社にて講師、営業を担当した後、2012年(有)ヒューマン・ギルド法人事業部長に就任。ロジカル・シンキング、コミュニケーション、リーダーシップなどを担当。受講生の目線に立った、やる気を引き出す講師手法には定評がある。主な著書は、『リーダーのための心理学 入門コース』(PHP研究所※岩井俊憲、永藤かおると共著)、『“指示待ち族”“言われたことだけ族”を引っ張り育てる』(日本監督士協会)など。



カリキュラム

1. アイスブレイク
2. アドラー心理学について(アドラー心理学の全体像など)
3. カウンセリング・セールスの理論
4. 共感のコミュニケーション
 - ・ カウンセリング・セールスのキーワード
 - ・ 聴き上手とは？
5. 勇気づけの理論と技法
6. まとめ

受講申込書

必要事項をご記入のうえ、FAXにてお送りください。

会員No 一般 パスポート会員

貴社名

ご住所 〒

電話

お取引店

私(申込責任者)は下記「個人情報の取扱いに関する重要事項」を私と各参加者が確認し、承諾したうえで申し込みます。

■申込責任者名

※受講券は開催日1週間前までにご送付させていただきます。

セミナー開催日

ご参加者名

ご参加者名

ご参加者名

6/17

役職*1(在職年数)

役職*1(在職年数)

役職*1(在職年数)

(年)

(年)

(年)

*1 参加者属性に合わせたセミナーの内容とするために利用いたします。可能な範囲でご記入ください。

<受講料のお支払い方法>

【共立ビジネスクラブ会員様】会費のお支払い指定口座から自動振替いたします。

※お振込みをご希望の会員様は、右欄にチェックしてください。後日、振込用紙(振込手数料お客様負担)を送付します。

【一般のお客様】お振込みでのお支払いになります。後日、振込用紙(振込手数料お客様負担)を送付します。

受講料

お振込み
に変更する

キャンセルについて

キャンセルの場合は、開催の前営業日までにご連絡ください。ご連絡のない場合、また当日キャンセルの場合は、受講料を頂戴いたしますのでご了承ください。

■個人情報の取り扱いに関する重要事項

1.(名称)株式会社OKB総研(連絡先)TEL / 0584-74-2611 2.ご記入いただきました個人情報は、株式会社OKB総研の「個人情報保護方針」および「個人情報の取り扱いについて」に従い適切に取り扱います。 3.(個人情報の利用目的)セミナーに関する申し込みの受付とその業務の運営管理のために利用いたします。 4.お客様が本申し込みに必要な記載事項の記載を希望しない場合、および本重要事項の内容の全部、または一部を承諾していただけない場合、本申し込みをお断りすることがあります。